

El poder de la comunicación

Conecta y véndete mejor

Convence a las personas
y escala tus resultados



SebastiánLora
Especialista en Comunicación



Bienvid@s

Aprendizaje activo con Sebastián Lora

- ✓ **+50 lecciones online** estructuradas para un **aprendizaje dinámico**.
- ✓ 6 módulos en vídeo **con material de prácticas**.
- ✓ **9 Masterclasses** con los mejores expertos en marketing, ventas y comunicación.
- ✓ Acceso **de por vida**.

Inscripción preferente para seguidores





Descripción

Transmite tu mensaje de forma clara y consigue resultados inmediatos a la hora de vender tus productos, servicios o ideas.

Vivimos en una era de cambio constante.

Nos enfrentamos a un momento en el que la seguridad laboral y económica es cada vez más inestable. Las reglas del juego evolucionan constantemente y los sistemas de venta que han funcionado durante años han dejado de hacerlo.

De hecho, **la migración de los negocios del offline al online ha supuesto el desplome de los sistemas de ventas tradicionales, una mayor digitalización de los productos/servicios y una oferta cada vez más amplia.**

Frente a esta omnipresencia tecnológica e informativa, es cada vez más difícil distinguir los contenidos que sólo entretienen de aquellos que aportan valor real.

Todo esto ha provocado que la competencia haya pasado a ser una lucha por posicionarse y conectar con los clientes. **Por ello este curso, que toma lo mejor de la Neurociencia, la PNL y las técnicas de Marketing, está pensado para emprendedores y profesionales de cualquier sector y actividad**, porque todos necesitan venderse para fomentar la colaboración y alcanzar sus objetivos profesionales, independientemente de si son fisioterapeutas, diseñadores/as de apps o contables.

Es decir, saber mucho sobre algo es imprescindible, aunque puede que sólo te iguale con otros/as profesionales con tus mismos conocimientos. Necesitas tomar ventaja sobre tu competencia y, en este sentido, la capacidad de **conectar con tu interlocutor y comunicar tu mensaje de una forma efectiva y persuasiva es invaluable en cualquier entorno y contexto. No importa dónde esté tu cliente: en el patio de butacas cuando hablas en público, en su móvil cuando ve tu contenido en vídeo, o interactuando cara a cara contigo.**

Por todo lo dicho, este es **un entrenamiento estructurado de forma sencilla y didáctica que puedes poner en práctica desde el primer momento, logrando resultados visibles a la hora de vender tus productos, servicios o ideas.** Un aprendizaje en el que recibes técnicas de comunicación eficaces, demostradas en diferentes ámbitos y sectores, con las que vas a poder transmitir tu mensaje de manera clara y convincente, para ganarte la confianza de las personas y escalar tus resultados.



Sebastián Lora

Qué te vas a llevar



Confianza



Posicionamiento



Conexión



Resultados



Al mejorar tu comunicación en público, en vídeo o en persona, podrás conseguir los resultados que otros alumnos han obtenido como:

- > **Escalar** tus ventas al mostrar con claridad el valor de lo que ofreces.
- > **Posicionarte** como referente en tu área para subir tus tarifas.
- > **Construir** relaciones profesionales duraderas con clientes que repiten.
- > **Ganar** confianza y seguridad al hablar en público, ante la cámara o en situaciones sociales.
- > **Diferenciarte** de la competencia mostrando a los clientes por qué eres la mejor opción.
- > **Impulsar** tu carrera o negocio con resultados reales y medibles.

Tutorización profesional en tu evolución.

Acceso a 9 Masterclasses exclusivas impartidas por expertos/as y referentes de la Comunicación y el Marketing de habla hispana.





Contenidos

Módulo 01

Los principios de la comunicación que genera resultados

OBJETIVOS

Descubre los principios para alcanzar tus objetivos profesionales gracias a una comunicación más efectiva y sobre la cual tienes el control.

Aplica la estrategia adecuada para comunicar tus ideas con eficacia en cualquier plataforma y conseguir resultados inmediatos.

TEMARIO

- > Las grandes barreras de la comunicación y cómo derribarlas.
- > Los elementos de la comunicación y cómo controlarlos para predecir los resultados.
- > Los principios de la persuasión y cómo usarlos en tu comunicación sin parecer que vendes humo.
- > Las bases de la comunicación carismática y cómo usarlas para comenzar a ganarte la confianza de los demás.

Módulo 02

Piensa en tu idea y hazla atractiva para los demás

OBJETIVOS

Aprende las bases de la estrategia con la que crear una idea interesante y persuasiva.

Hazte con los tres sencillos pasos para entusiasmar con tus ideas y lograr la atención de quienes te escuchan.

TEMARIO

- > Cómo enfocar la comunicación de forma estratégica para ganar tiempo y mejorar los resultados.
- > Cómo asegurarte de que las personas quieran escuchar lo que dices.
- > Cómo mejorar la eficacia de cada mensaje y acercarte a que las personas compren tus ideas.
- > Cómo dar fuerza al mensaje para mejorar la comprensión y asegurar el recuerdo.



Contenidos



Módulo 03

Prepara tu idea y dale toda la fuerza que pueda tener

OBJETIVOS

Organiza, construye y perfecciona la forma en la que presentas tu idea para asegurar la atención, el interés y la acción de tus interlocutores/as.

Descubre los diferentes modelos de estructura que te permitirán influir en las decisiones de las personas.

TEMARIO

- > Cómo hablar sólo de cosas 100% interesantes siempre.
- > Cómo estructurar las ideas para mejorar las probabilidades de que las personas actúen.
- > Cómo tener seguridad y fluidez cada vez que presentes tus ideas.
- > Cómo multiplicar X6 lo que las personas recuerdan de tu mensaje.

Módulo 04

Presenta tu idea en público y gánate a las personas

OBJETIVOS

Conecta con tu público en conferencias, presentaciones de trabajo, «pitches» ante inversores y cursos de formación.

Transmite tus ideas (en formatos online y/o presencial) captando la atención de todos/as hasta el final.

TEMARIO

- > Cómo conectar con tu público, independientemente de su tamaño.
- > Cómo captar y mantener la atención de las personas de principio a fin.
- > Cómo gestionar los nervios antes y durante tu presentación.
- > Cómo dejar a las personas queriendo saber más.



Contenidos



Módulo 05

Presenta tu idea en vídeo y triunfa frente a la cámara

OBJETIVOS

Conecta con tu audiencia a través de videoconferencias, *YouTube*, *webinars*, cursos online y vídeos en directo.

Transmite tu idea en cámara de manera segura y fluida. Gánate la confianza de quienes te vean en vídeo y haz crecer tu influencia sin importar las fronteras.

TEMARIO

- > Cómo superar el miedo a la cámara y hablar en vídeo con seguridad.
- > Cómo ganarte la confianza de las personas que ven tus vídeos a pesar de que tú no puedes verlas a ellas.
- > Cómo llevar a las personas que ven tus vídeos a hacer lo que les pidas (sin manipular).
- > Cómo potenciar tu marca personal creando contenido de valor en vídeo.

Módulo 06

Presenta tu idea en persona y véndete con éxito

OBJETIVOS

Conecta con las personas al conversar con éstas en reuniones de trabajo o de venta, en eventos profesionales y en encuentros sociales.

Transmite tu idea con carisma en conversaciones uno a uno para construir sinergias profesionales de éxito. Escala tu negocio y lanza tus ventas de forma estable.

TEMARIO

- > Cómo sacar a la luz tu carisma natural para entablar conversaciones y construir relaciones profesionales.
- > Cómo desarrollar la escucha activa para conectar mejor, entender en profundidad y poder dar respuestas que te muestren como alguien fiable.
- > Cómo construir habilidades comerciales para posicionarte como asesor/a experto/a.
- > Cómo despertar el interés de las personas en tu tema sin parecer forzado.





¡Bonus!

Acceso a 9 Masterclass exclusivas impartidas por expertos y referentes de la Comunicación y el Marketing de habla hispana al inscribirte a "Conecta y Véndete Mejor"

Masterclass:

Comunica con tu imagen todo tu potencial para aumentar tus ventas.



Silvia Foz
silviafoz.com

Masterclass:

Aprende a crear una página de ventas efectiva.



Javi Pastor
javipastor.com

Masterclass:

Lánzate al vídeo en directo, multiplica el alcance de tu marca y no pierdas el tiempo.



Jorge González
jorgegonzalez.tv

Masterclass:

Conoce las 5 estrategias de vídeo marketing que puedes aplicar ya mismo.



Pepe Romera
peperomera.com

Masterclass:

Descubre los 6 pilares del éxito de una marca personal.



Víctor Martín
victormartinp.com

Masterclass:

Aprende a crear Webinars que venden.



Juanmi Olivares
masymejor.com

Masterclass:

Conecta de inmediato con los demás usando la empatía carismática.



Pau Forner Navarro
habilidadesocial.com

Masterclass:

Descubre qué hacer y qué NO hacer en tu primera reunión con un cliente.



Jack Vincent
jackvincent.com

Masterclass:

Produce tus propios vídeos de forma efectiva, rápida y fácil.



Luis R. Silva
luisrsilva.com





Modalidad y alcance

Acceso directo a Sebastián Lora y a los demás alumnos a través del foro del aula virtual en cada lección

100% Online
4 Pagos Mensuales
Acceso de por vida

129€
al mes x 4



Qué incluye

- > Foro disponible a lo largo del curso para recibir tutorización, resolver dudas y compartir tu progreso.
- > Más de 50 lecciones online estructuradas para un aprendizaje dinámico.
- > 6 módulos en vídeo con material de prácticas.
- > Acceso de por vida.
- > Acceso a 9 Masterclasses exclusivas impartidas por expertos/as y referentes de la comunicación y el marketing de habla hispana.

Para quiénes

Emprendedores/as que quieren mejorar su visibilidad y atraer a los clientes adecuados para tener un negocio rentable.

Profesionales de cualquier sector y actividad que desean progresar en su carrera y acceder a oportunidades de trabajo más emocionantes y mejor remuneradas.



SebastiánLora
Especialista en Comunicación

Aprendizaje activo

Sebastián Lora

Formador, Autor,
Conferenciante, Youtuber

“ En mayo de 2009 di un discurso en la boda de mi primo ante 600 invitados y marcó un antes y un después en mi vida. Desde entonces no he parado de formarme en técnicas de comunicación eficaz en instituciones de renombre como Toastmasters International, Dale Carnegie Training, Tony Robbins o Duarte Inc.

En este entrenamiento **Conecta y Véndete Mejor** recojo toda mi experiencia, las herramientas y procesos de aprendizaje de mi carrera y los pongo a tu alcance para que consigas mejorar tus resultados a través de la comunicación, sea en privado, en público o en formatos digitales”.



- > **Especialista y formador** en habilidades de comunicación.
- > **YouTube** con más de 500.000 seguidores y más de 26 millones de visualizaciones en los videos de mi canal.
- > **Experto en** ayudar a ejecutivos y emprendedores a comunicar sus ideas de forma inspiradora y convincente.
- > **Ingeniero** industrial y **MBA** en aviación.

Mis seguidores en las redes sociales



500k

Más de 500k en YouTube



19k

Más de 19k en Instagram



14k

Más de 14k en LinkedIn



SebastiánLora
Especialista en Comunicación



Testimonios

¿Qué opinan algunos de los alumnos/as que ya han hecho el curso?



Vanesa Jiménez
Psicóloga

"Sebastián es, para mí, el mejor comunicador y experto en la materia. Con su curso he conseguido ganar confianza ante la cámara, transmitir con fuerza mis ideas y conectar con las personas que trato, acercándome cada vez a mi mejor versión y llevarla a mi gran pasión que es mi trabajo. Ahora tengo mayor adherencia en los tratamientos, menos bajas y, por tanto, personas más satisfechas. Han mejorado los resultados a todos los niveles, en gran medida, debido a que ahora sé expresarme mejor (desde la emoción, sin perder esa imparcialidad que debo seguir teniendo ante los pacientes)."



David García Alcaraz
Coach especializado en personas altamente sensibles

"El desparpajo que he desarrollado delante de la cámara gracias a lo que he aprendido de ti lo he utilizado para responder con vídeo a las personas que me solicitan información. Antes me contrataba máximo 1 de cada 5. Ahora, gracias al vídeo, el 90% de las personas acaban contratando el servicio 1 a 1 alegando cercanía y lo que les transmito."



Lina Rendón
Consultora independiente

"Toda tu formación me ha servido mucho. En los dos meses posteriores a tu curso logré generar cuatro clientes nuevos gracias a tus aportes."



Eva Gías
Experta en productividad para emprendedoras

"He multiplicado por siete mis ingresos desde que hice tu curso Conecta y Véndete Mejor. Un crecimiento del 744% para ser exactos y sólo he tenido en cuenta los trabajos que me han salido de las conferencias."



El poder de la comunicación

Conecta y véndete mejor

Convence a las personas
y escala tus resultados



SebastiánLora
Especialista en Comunicación

¿Comenzamos?

sebastianlora.com

Puedes seguirme en

